

Kanton Glarus

## **Quereinsteiger (m/w/d) für die Immobilienbranche**

Wir öffnen erstmals unsere Türen für motivierte Quereinsteigerinnen und Quereinsteiger, die den Sprung in die Immobilienbranche wagen möchten. In der WENET Academy bilden wir Sie vollständig auf unsere Kosten zum Immobilienprofi aus – praxisnah, strukturiert und mit persönlicher Begleitung durch erfahrene Fachpersonen.

Diese Position ist normalerweise erfahrenen Immobilienprofis vorbehalten, doch wir machen hier eine Ausnahme. Wir schaffen eine einmalige Einstiegsmöglichkeit für Menschen mit unternehmerischem Denken, Ehrgeiz und dem Willen, sich in einem anspruchsvollen Umfeld zu beweisen.

Schritt für Schritt begleiten wir Sie vom Branchenneuling bis zum kompetenten Immobilienexperten – der eigenständig Eigentümer und Kaufinteressenten berät, Immobilienbewertungen durchführt und den gesamten Verkaufsprozess von der Erstberatung bis zum erfolgreichen Abschluss betreut.

### **Fachliche Anforderungen**

- Keine Vorkenntnisse in der Immobilienbranche erforderlich – wir bilden Sie vollständig aus
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder gleichwertige Qualifikation
- Affinität zu Vertrieb, Kundenberatung oder Dienstleistung von Vorteil
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Sprachen von Vorteil
- Sicherer Umgang mit gängigen digitalen Tools (MS Office, CRM-Systeme)
- Führerausweis Kat. B von Vorteil

### **Persönliches Profil**

- Hohe Eigenmotivation und unternehmerisches Denken
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Ehrgeiz, sich in einer neuen Branche zu beweisen und weiterzuentwickeln
- Verlässlichkeit, Verbindlichkeit und ein professionelles Auftreten gegenüber Kunden
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und Leistung zu zeigen

- Freude am Umgang mit Menschen und Interesse an Immobilien

## Über uns

Die WENET AG ist ein eigentümergeführtes Schweizer Immobilienunternehmen mit Wurzeln bis ins Jahr 1974 über die Ki-Group AG. Als moderner Immobilientreuhänder verbinden wir jahrzehntelange Markterfahrung mit einer klar strukturierten, leistungsorientierten Arbeitsweise. Mit über 20 Standorten in der Schweiz und international agieren wir als starkes Netzwerk lokaler Immobilienexperten. Unser Fokus liegt auf transparenter Beratung, präziser Immobilienbewertung und konsequenter Vertriebsstärke. Wir begleiten Eigentümer, Käufer und Investoren professionell durch den gesamten Immobilienprozess und stehen für Verlässlichkeit, Marktkompetenz und nachhaltige Resultate.

## Werde Teil unseres Teams

Bei der WENET AG erwartest dich ein Umfeld, das unternehmerisches Denken gezielt fördert und Leistung konsequent belohnt. Du erhältst eine strukturierte Einarbeitung, klare Entwicklungsstufen sowie kontinuierliche Schulungen, um dich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Durch qualifizierte Leads, moderne Vertriebs- und Marketingtools sowie eine starke Markenpräsenz im Schweizer Immobilienmarkt schaffen wir optimale Voraussetzungen für deinen Erfolg. Gleichzeitig profitierst du von flexiblen Arbeitsmodellen und hoher Eigenverantwortung. Wenn du bereit bist, Leistung zu erbringen, Verantwortung zu übernehmen und deine Karriere aktiv zu gestalten, bieten wir dir die passende Plattform dafür.

## Rechtliches / Hinweis

Bewerbungen und Datenverarbeitung erfolgen gemäss den geltenden Bestimmungen der WENET AG. Details zur Datenbearbeitung und zu den rechtlichen Rahmenbedingungen findest du in unserer [Datenschutzerklärung](#) und in den [AGB](#).

**Ein motivierendes und ambitioniertes sowie leistungsorientiertes Umfeld!**